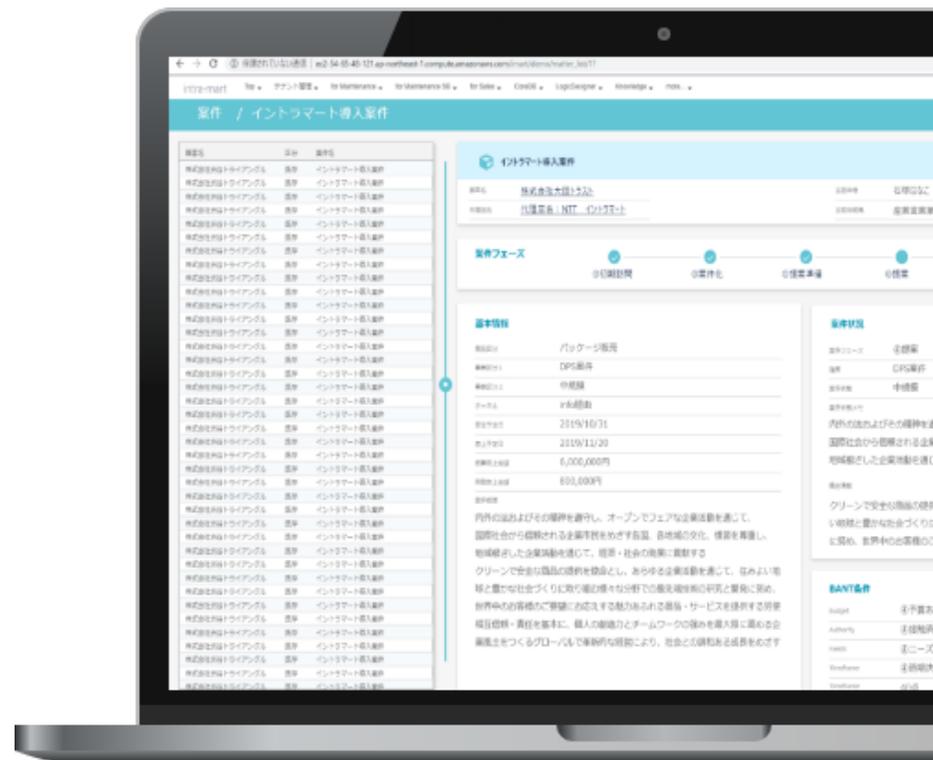


【for Sales】 8.0.7バージョンアップ説明 (オンプレミス)

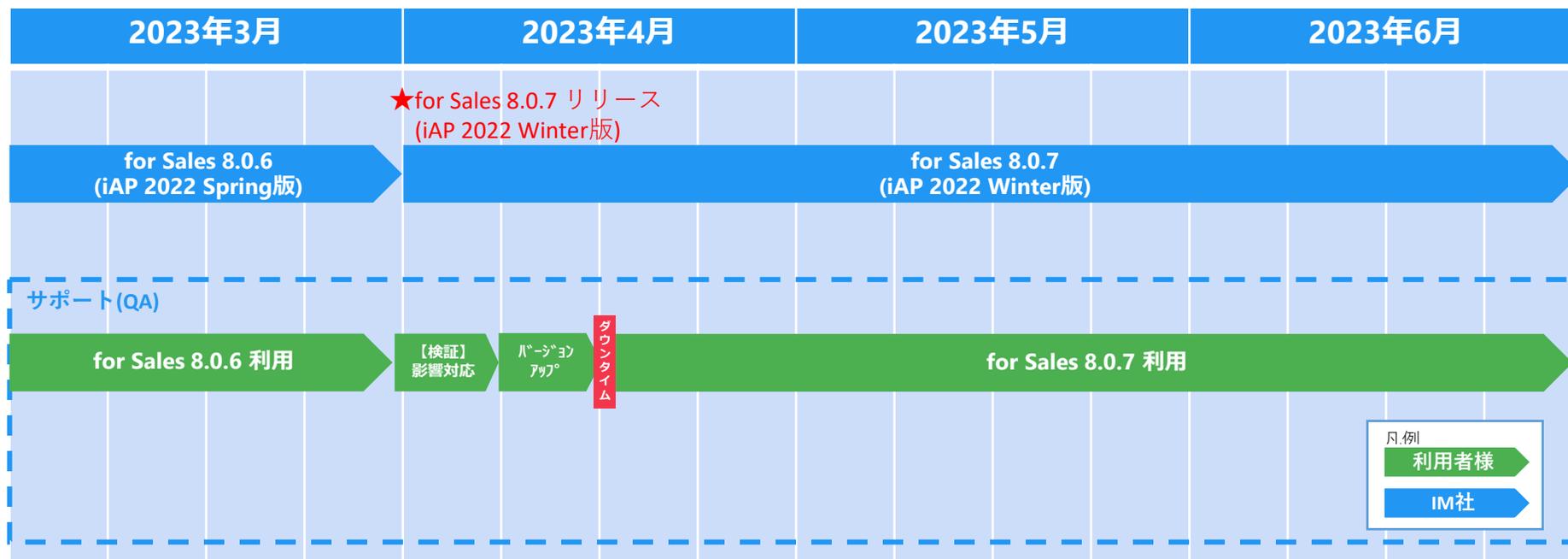
2023年3月3日

株式会社NTTデータイントラマート



リリースとバージョンアップ概要

- ・ **for Sales 8.0.7 (iAP 2022 Winter版)** を **2023年4月1日** にリリース致します。
前回と同様にDPS個別のモジュールリポジトリでインストールする形となります。
 - ・ 8.0.7では主にWEBモバイル画面の追加、案件/活動の非公開機能強化、コメント機能の追加、名刺情報の履歴化、Sansan連携追加などの対応を致します。
 - ・ ローカル/検証環境でバージョンアップの検証を実施してから本番への適用をお願い致します。
 - ・ バージョンアップ前には必ずバックアップを取得してから実施して下さい。
 - ・ モバイルアプリについては今回のバージョンアップではリリースはありませんのでご対応は必要ありません。
- ※リリースノートに制限事項が追加されていますのでご注意ください。



1 主なバージョンアップ内容

主なバージョンアップ内容

新機能追加、既存機能強化

① WEBモバイル画面を追加

- ・活動機能を追加
- ・案件機能を追加
- ・取引先機能を追加
- ・パーソン機能を追加
- ・通知確認機能を追加

② コメント機能を追加

- ・取引先にコメント機能を追加
- ・キャンペーンにコメント機能を追加
- ・リードにコメント機能を追加

③ 名刺情報の履歴化

④ Sansan名刺情報からパーソン情報への連携機能を追加

⑤ 案件/活動の非公開機能を強化

- ・指定対象に会社/組織・パブリックグループを追加

⑥ リード機能を強化

⑦ 活動登録時の一時保存機能を追加

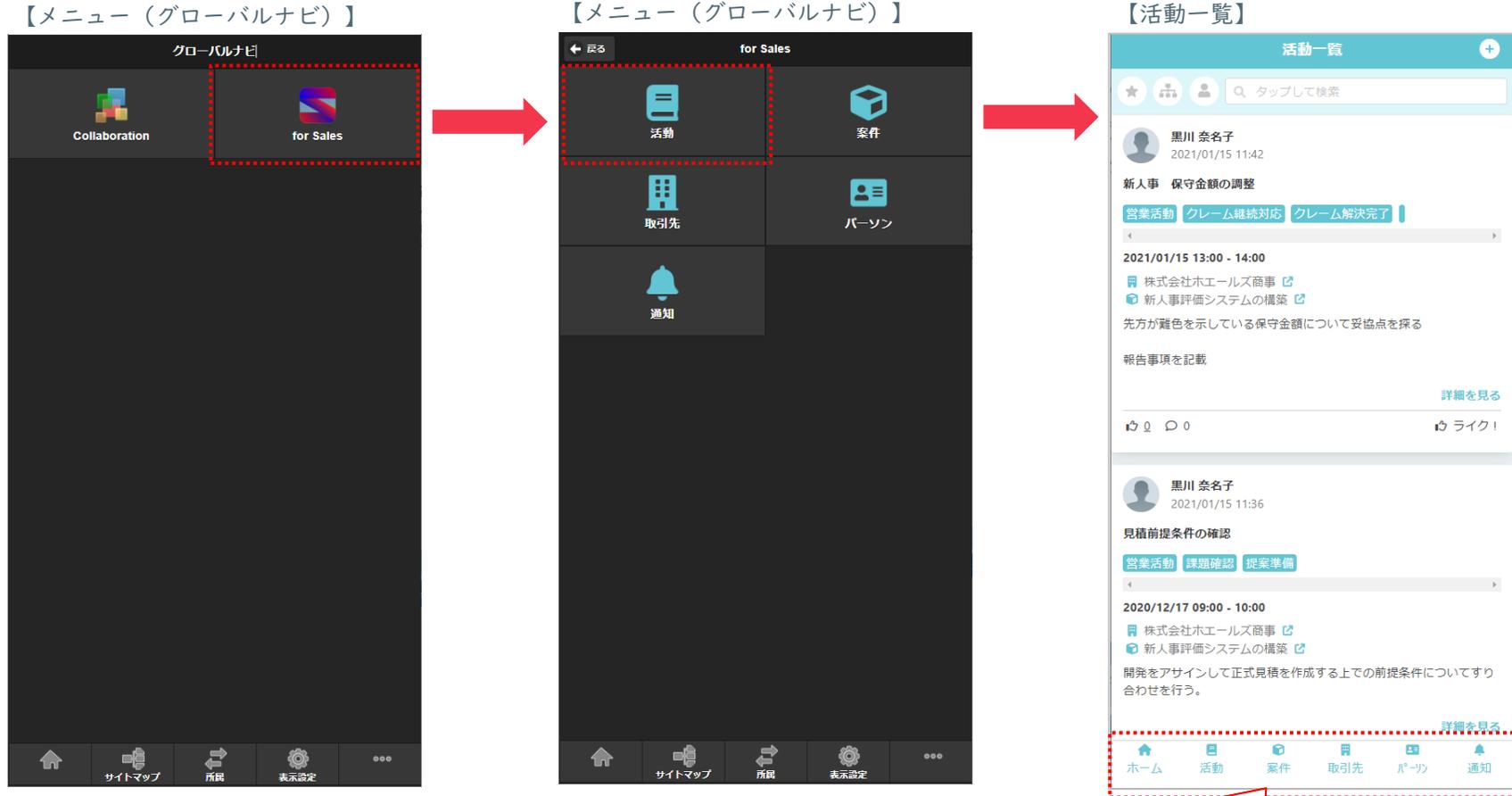
⑧ 取引先担当者を一括変更できる機能を追加

⑨ 案件担当者を一括変更できる機能を追加

⑩ その他変更点

① WEBモバイル画面を追加

WEBモバイル画面としてDPS for Salesの各画面を追加。
スマートフォン版メニューからWEBモバイル画面へ遷移し、下メニューでSFA内の各機能に切替が可能です。



POINT !

・WEBモバイル画面によりスマホのブラウザでDPS for Salesの各機能が利用可能に！

各DPS for SalesのWEBモバイル画面に遷移可能

① WEBモバイル画面を追加（活動機能）

WEBモバイル画面として活動一覧、活動詳細、活動実績登録/更新画面を追加。
コメント機能やライク、案件情報の一部更新まで可能。

【活動一覧】



【活動詳細】



【活動実績登録/更新】



POINT !

・WEBモバイル画面によりスマホのブラウザで活動情報の参照/登録/更新が可能に！

① WEBモバイル画面を追加（案件機能）

WEBモバイル画面として案件一覧、案件詳細を追加。

【案件一覧】

案件一覧

株式会社ホエールズ商事

ITコンサルティング
巻淵 孝允 異動：階格：公共部門へ

未完了

1 商談未済
2022/08/18
(190日経過)

2 課題把握

3 効果合意

案件分類	案件状態
標準案件	活動中
受注予定日	売上予定日
2021/01/20	2021/03/26
受注確度	受注金額
C	18,000,000円

案件の内容

詳細を見る

株式会社ホエールズ商事

ITコンサルティング
忠 亨 異動：千葉部門へ

未完了

1 商談未済
2022/08/18
(190日経過)

2 課題把握

3 効果合意

案件分類

案件状態

ホーム 活動 案件 取引先 パーツ 通知

【案件詳細】

案件詳細

株式会社ホエールズ商事

ITコンサルティング
巻淵 孝允 異動：階格：公共部門へ

未完了

1 商談未済
2022/08/18
(190日経過)

2 課題把握

3 効果合意

案件概要

案件分類

標準案件

商品区分

パッケージ販売

商談区分

新規顧客新規案件

郵路区分

必須案件

引合区分

自社イベント

キャンペーン

12/24SFA活用セミナー

案件概要

案件番号 0000090

tenant - 2022/08/18 10:48

商談状況

ホーム 活動 案件 取引先 パーツ 通知

POINT !

- ・WEBモバイル画面によりスマホのブラウザで案件情報の参照が可能に！

① WEBモバイル画面を追加（取引先機能）

WEBモバイル画面として取引先一覧、取引先詳細を追加。

【取引先一覧】

【取引先詳細】

基本情報	
業種カテゴリ	決算月
卸売業, 小売業	3月
評点	従業員数
65点	800人
資本金	年間
30,000,000円	200,000,000円
経常利益	
60,000,000円	

POINT !

- ・WEBモバイル画面によりスマホのブラウザで取引先情報の参照が可能に！

① WEBモバイル画面を追加（パーソン機能）

WEBモバイル画面としてパーソン一覧、パーソン詳細、パーソン登録(名刺登録)を追加。
パーソン登録では名刺画像を選択することで、名刺画像の登録+OCRによる初期値セットを行います。

【パーソン一覧】

パーソン一覧

タップして検索

芦崎 恭兵
会社名
株式会社NTTデータイントラマート
電話番号1
0000000000000
電話番号2
メールアドレス
ashizakik_dps.test@intra-mart.example
詳細を見る

松村 昌範
会社名
株式会社NTTデータイントラマート
電話番号1
0000000000000
電話番号2
メールアドレス
matsumuram_dps.test@intra-mart.example
詳細を見る

屋敷 要
会社名
株式会社ベイスターズ物産
電話番号1
0000000000000
電話番号2
メールアドレス
IT_U_055_dps.test@intra-mart.example

ホーム 活動 案件 取引先 パーソン 通知

【パーソン詳細】

パーソン詳細

NTT DATA
Trusted Global Innovator

エンタープライズソリューション本部
ソリューション企画グループ

芦崎 恭兵

株式会社NTTデータ イントラマート
〒107-0052 東京都港区赤坂4-15-1 赤坂ガーデンシティ5階
TEL: 03-5549-2821 FAX: 03-5549-2816
E-mail: ashizakik@intra-mart.jp
http://www.intra-mart.jp/

名刺交換者: 石塚 芳彦
名刺交換日: 2020/12/22

芦崎 恭兵
名前 (カナ)

名刺会社
株式会社NTTデータイントラマート

組織
エンタープライズソリューション本部ソリューション企画グループ

役職

メールアドレス
ashizakik_dps.test@intra-mart.example

電話番号1
00000000000000

電話番号2

住所
東京都港区赤坂4-15-1赤坂ガーデンシティ5階

ホーム 活動 案件 取引先 パーソン 通知

【パーソン登録】

パーソン登録

名刺情報

No Image

画像を選択 画像選択時に自動トリミングをする

基本情報

名前
未入力

名前 (カナ)
未入力

キーパーソン

名刺会社
未入力

組織
未入力

役職
未入力

【画像選択時】

写真ライブラリ

写真またはビデオを撮る

ファイルを選択

POINT !

・WEBモバイル画面によりスマホのブラウザでパーソン情報の参照/登録が可能に！

① WEBモバイル画面を追加（通知確認機能）

WEBモバイル画面として通知一覧を追加。

また、通知メールの中にWEBモバイル画面への遷移用のURLを追加。

【通知一覧】



活動詳細

案件詳細

【通知メール】

活動実績が登録されました。

[PC]

https://xxxxxxx/xxxx/ssfa/activity?activity_id=xxxxxxx

[WEBモバイル]

https://xxxxxxx/xxxx/ssfa/web_mobile/activity/xxxxxxx

活動情報

活動者：青柳

組織：NTTデータイントラマート

活動分類：営業活動

活動先：

活動予定日：2023/04/01

活動時間：09:00～10:00

案件名：

キャンペーン名：

実施内容：新規顧客開拓

重要フラグ：

POINT !

- ・WEBモバイル画面によりスマホのブラウザで通知情報の参照が可能に！
メールにWEBモバイル画面への遷移先も追加してよりスマホでのアクセス性が向上

② コメント機能を追加

以下の画面にコメント機能を追加しました。（案件詳細、活動詳細には既にコメント機能が御座います）

- ・取引先詳細
- ・キャンペーン詳細
- ・リード詳細

The screenshot displays the '取引先' (Company) detail page for '株式会社ホエールズ商事'. The page is divided into several sections:

- 取引先一覧 (Company List):** A table on the left showing a list of companies with columns for '取引先名' (Company Name), '区分' (Category), '取引先分類' (Company Classification), and 'ランク' (Rank).
- 取引先情報 (Company Information):** A central section containing details such as '取引先コード' (Company Code: 000148), '外部連携コード' (External Link Code: K0129876), '代表電話番号' (Representative Phone Number), '代表FAX番号' (Representative FAX Number), '郵便番号' (Postal Code: 107-0052), '住所' (Address: 東京都港区赤坂4-15-1赤坂ガーデンシティ5階), '会社HP' (Company Website: https://dps.intra-mart.jp), '親会社' (Parent Company: 株式会社ホエールズホールディングス), '取引先汎用グループ' (Company Group: 重点顧客), and '取引先ランク' (Company Rank: A).
- 共有メモ (Shared Memo):** A section with a text area containing information about the company's expansion strategy since 2016.
- 担当者情報 (Staff Information):** A table listing staff members with columns for '担当者' (Staff), '組織' (Organization), '役職' (Position), '電話番号' (Phone Number), and 'メールアドレス' (Email Address).
- コメント (Comment):** A new overlay window on the right side, titled 'コメント', with a close button (X). It features a speech bubble icon and the message 'コメントが投稿されていません' (No comments have been posted yet). Below this, it shows '0 件' (0 items) and a text input field with the placeholder 'コメントを追加する' (Add comment). A '登録する' (Register) button is located at the bottom right of the overlay.

POINT !

- ・取引先/リード/キャンペーン起因のコミュニケーションが可能に！

③ 名刺情報の履歴化

パーソン情報に紐づく名刺情報について、名刺毎に情報を履歴化して保持するようにしました。

- ・パーソン詳細

The screenshot displays the 'Person Information' (パーソン情報) and 'Business Card Information' (名刺情報) sections. The 'Person Information' section at the top shows details for 'Ashizaki Heiichi' (芦崎 恭兵), including company name (株式会社NTTデータイントラマート), email address (ashizakik_dps.test@intra-mart.example), and address (東京都港区赤坂4-15-1赤坂ガーデンシティ5階). Below this, there are tabs for 'Person Information' and 'Lead Information'. The 'Business Card Information' section below shows a list of business cards. The first entry is for 'Ashizaki Heiichi' with a photo and contact details. A blue arrow points from the 'Person Information' section to the 'Business Card Information' section, highlighting the link between them. The 'Business Card Information' section shows two entries for 'Ashizaki Heiichi' with buttons for 'Edit' (編集) and 'Reflect to Person Information' (パーソン情報に反映).

取込んだ名刺毎に情報を保持。
名刺毎の情報編集や、名刺を選んでのパーソン情報への反映が可能

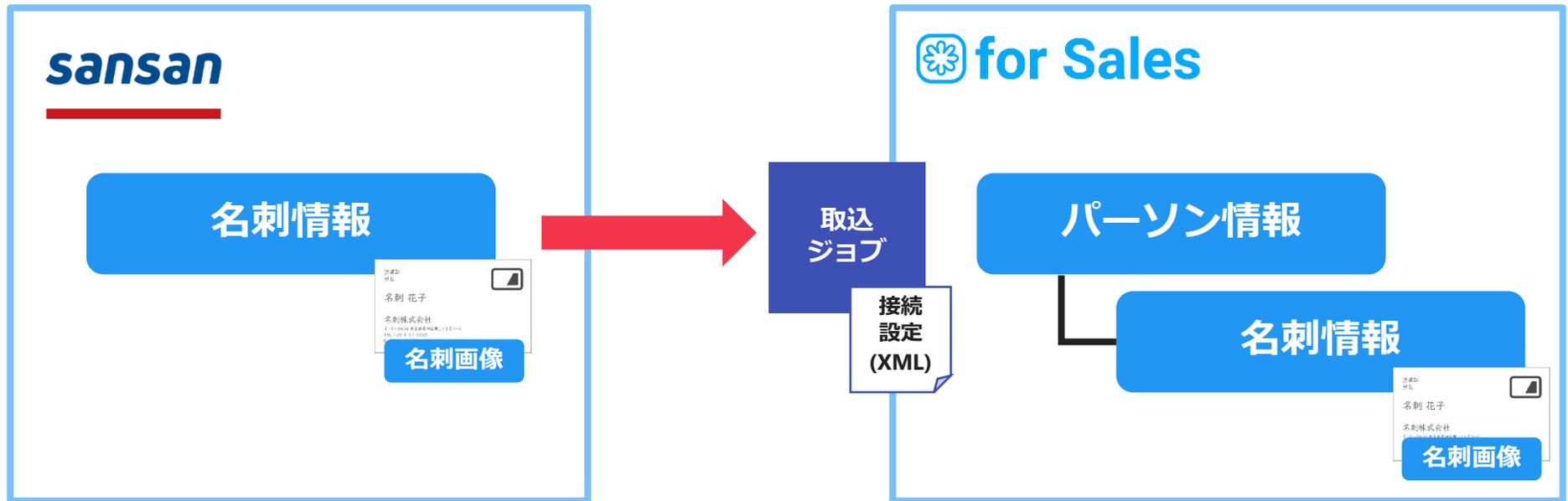
※前Ver8.0.6では画像/交換者/交換日のみ保持

POINT !

・名刺毎に詳細に情報を保持することで、古い名刺を取り込んでしまった場合でも後から補正やパーソン情報への反映が可能！

④ Sansan名刺情報からパーソン情報への連携機能を追加

Sansanの名刺情報/名刺画像を取得してDPS for Salesのパーソン情報及び名刺情報/名刺画像に登録します。取込はintra-martのジョブネット/ジョブ機能の処理で行います。同一人物(メールアドレス等で判定)の場合は、同じパーソン情報に紐づく名刺情報として追加します。



POINT !

- ・ Sansanで名刺管理と連携することでよりSFA側の顧客管理の精度が向上。

⑤ 案件/活動の非公開機能強化

案件/活動の非公開機能について、情報参照できる共有グループ設定に以下を追加。（既にユーザ指定は可能）

- ・会社/組織（配下含む）
- ・パブリックグループ（配下含む）

案件更新

通知

通知する 通知しない

通知先

共有グループ

案件を非公開にする

+ユーザ追加 +会社・組織追加 +パブリックグループ追加

担当者と通知者を共有グループへ追加

名称	種別
黒川 奈名子(千葉営業1グループ)	ユーザ
富川 幸二郎(千葉営業グループ)	ユーザ
IMART株式会社/営業本部/営業推進部門/営業推進グループ	会社・組織（配下含む）
部長グループ	パブリックグループ（配下含む）

添付ファイル

+追加

ファイル名 登録日

削除 更新 キャンセル

会社・組織、パブリックグループ
指定で共有グループを指定可能

※Ver8.0.6ではユーザ指定のみ

POINT !

- ・非公開案件/活動を自組織配下の人だけに公開、部長グループなど役職者にだけに公開するなどの設定が簡単に！

⑥ リード機能強化 (1/2)

リード機能の以下の箇所を修正しました。

- ・「導入時期」項目を追加
- ・リード案件作成ダイアログの説明文改善

リード更新

リード情報

*リード担当者 (Q) (X)

渡部 義早紀

職種カテゴリ

役職ランク

検討状況

導入予定

1年以内

対象製品を選択

NGアクションを選択

*リードステージ

新規

従業員数

社内への影響力

予算

導入時期

2023/06/09

リード分類

所属部門

業務上の役割

「導入時期」を追加

所属取引先

削除

更新 キャンセル

リード案件作成

キャンペーン情報

*キャンペーン

DPS Live

新規作成する案件にキャンペーンを関連づけます。

取引先情報

*取引先 (Q) (X)

株式会社NTTデータイントラマート

新規作成

本リードは、選択した取引先の取引先担当者に追加されます。

案件情報

*案件 (Q) (X)

新規作成

本リードは、選択した案件の案件関係者に追加されます。

通知

通知する 通知しない

案件の目社担当者に通知します。

確定 キャンセル

文言修正

POINT !

- ・日付指定で導入時期を明確に記載可能

⑥ リード機能強化 (2/2)

リード機能の以下の箇所を修正しました。

- ・リード詳細画面のアクション登録ボタンの表示位置を改善
- ・リードに紐づくキャンペーンを同一キャンペーンでも複数登録できるように改善

The screenshot displays the lead management interface for a lead named 芦崎 恭兵. It includes a lead profile section with contact information, a lead stage progress bar (New, Out of Scope, Recycle, Business Handover, Case Creation), and a campaign information table. The table lists three campaigns: two 'DPS Live' campaigns and one '産業機器EXPO出展' campaign. The registration buttons for the 'DPS Live' campaigns are highlighted with a red dashed box, and a red arrow points to the '産業機器EXPO出展' campaign with the text '同じキャンペーンでも登録可能に変更' (Change to allow registration for the same campaign). Another red box highlights the registration buttons with the text 'ボタン位置変更' (Change button position).

アクション	キャンペーン名	リード発生日	招待	反応	フォロー状況	対応完了日	最終アクション結果	最終アクション日	アクション回数	コール回数
登録	DPS Live	2023/02/24	なし	あり	未対応				0	0
登録	DPS Live	2020/12/22	なし	あり	未対応				0	0
登録	産業機器EXPO出展	2020/12/22	なし	あり	完了	2020/12/22			0	0

POINT !

- ・登録ボタンが左になりアクション登録がスムーズに！
- ・同一キャンペーンの登録が可能になり、精緻なリード管理が可能に！

⑦ 活動登録時の一時保存機能を追加

以下の機能に一時保存機能を追加しました。

- ・活動実績の登録画面
- ・活動予定の登録画面

活動実績登録

基本情報

*活動名 活動予定を呼び出す

*活動分類 *活動者 *活動実施日 活動時間

案件名 キャンペーン名 活動先

活動概要

実施内容

実施内容を選択

結果 課題 次回有無 重要フラグ

活動内容

内容

ネクストアクション

予定日

呼び出しイメージ（各ユーザ毎）

活動実績一時保存データ検索

<input type="checkbox"/>	活動名	活動分類	活動先	案件名	キャンペーン名	実行日時
<input type="checkbox"/>	一時保存した活動5	営業活動			12/21SF/基本セミナー	2023/02/24 17:15:16.654
<input type="checkbox"/>	一時保存した活動4	営業活動	株式会社ホエールズ商事	HRシステム		2023/02/24 17:14:44.688
<input type="checkbox"/>	一時保存した活動3					2023/02/24 17:13:46.399
<input type="checkbox"/>	一時保存した活動2					2023/02/24 17:13:49.063
<input type="checkbox"/>	一時保存した活動					2023/02/24 17:13:29.855

1 / 1 ページ中 1 / 1 ページ目 5件中 1 - 5 件表示

POINT !

- ・活動情報入力中に離席等する場合に途中の状態でも保存可能！

一時保存呼び出し 一時保存

活動名のみ入力して一時保存が可能。
一時保存を呼び出した後に、再度一時保存で上書き可能
※各ユーザ毎に一時保存できる件数は10件

⑧ 取引先担当者を一括変更できる機能を追加

取引先担当者を一括変更できる画面を追加します。対象の取引先を選択し、担当者の変更(Aさん⇒Bさん)、担当者の追加、担当者の削除が可能です。

取引先担当者変更

対象取引先を多数選択した場合、処理に時間がかかる場合があります。処理が完了するまでお待ちください。

更新種別

担当者変更 (引継ぎ元の担当者は担当から外れます)

担当者を追加

担当者を削除

対象取引先

選択出来る取引先数上限は50件となります。

+追加

取引先名	区分	取引先分類	住所	主担当者

引継ぎ元担当者

自社担当者

+追加

担当者	組織	役職	電話番号	メールアドレス	説明

取引先担当者

自社担当者

+追加

担当者	組織	役職	電話番号	メールアドレス	説明

更新

取引先の担当者に対する操作を選択

対象の取引先を選択

引継ぎ元の担当者を選択
(担当者変更時のみ表示)

担当者変更：引継ぎ先の担当者を選択
担当者を追加：追加する担当者を選択
担当者を削除：削除したい担当者を選択

POINT !

- ・人事異動時の担当者変更が簡易に対応可能！

⑨ 案件担当を一括変更できる機能を追加

案件担当を一括変更できる画面を追加します。対象の案件を選択し、担当の変更(Aさん⇒Bさん)、担当の追加、担当の削除が可能です。

案件担当者変更

更新種別

担当者変更 (引継ぎ元の担当者は担当から外れます)

担当者を追加

担当者を削除

対象案件

選択出来る案件数上限は50件となります。

+追加

案件名	案件分類	取引先名	主担当者

引継ぎ元担当者

自社担当者

+追加

担当者	組織	役職	電話番号	メールアドレス	説明

案件担当者

自社担当者

+追加

担当者	組織	役職	電話番号	メールアドレス	説明

更新

案件の担当者に対する操作を選択

対象の取引先を選択

引継ぎ元の担当者を選択
(担当者変更時のみ表示)

担当者変更：引継ぎ先の担当者を選択
担当者を追加：追加する担当者を選択
担当者を削除：削除したい担当者を選択

POINT !

- ・人事異動時の担当者変更が簡易に対応可能！

⑩ その他変更点

- ・各一覧画面の検索ボタン押下時に読込中のインジケータを表示するように改善します。
- ・パーソン所属取引先紐付けジョブの紐づけ率(HIT率)を改善します。
現状はパーソンの名刺会社名と、取引先名が完全一致した場合に紐づける仕様ですが、前後の「株式会社」「(株)」「(株)」、「半角スペース」を考慮して紐づけするように改善します。
 - ・「〇〇株式会社」「株式会社〇〇」
 - ・「〇〇(株)」「(株)〇〇」
 - ・「〇〇 (株)」「(株) 〇〇」
 - ・「 〇〇 〇〇 」
- ・パーソン検索ダイアログの検索条件に初期値に親画面の取引先を引き継ぐように改善します。
 - ・案件登録更新ダイアログで案件関係者設定を行う際
 - ・活動登録更新ダイアログで参加者設定を行う際
- ・集計帳票出力画面の検索条件「対象期間」と「帳票カテゴリ/帳票」の項目表示箇所を変更します。
 - ・キャンペーン別集計帳票
 - ・案件別集計帳票
 - ・商品別集計帳票
 - ・活動別集計帳票
- ・以下の検索処理のパフォーマンスを改善します。
 - ・案件別集計帳票
 - ・商品別集計帳票

2 バージョンアップの影響確認

バージョンアップの影響確認

① 共通

- ・各一覧画面の検索ボタン押下時に読込中のインジケータを表示するようにしました。
- ・パーソン検索ダイアログの検索条件に初期値に親画面の取引先を引き継ぐように変更しました。
 - ・案件登録更新ダイアログで案件関係者設定を行う際
 - ・活動登録更新ダイアログで参加者設定を行う際
- ・通知メール内にWEBモバイル画面へのURLを追加しました。

② キャンペーン

- ・キャンペーン詳細にコメント機能を追加しました。

③ リード

- ・リード一覧のリスト出力/リスト登録/リスト更新で扱うファイルに導入時期を追加しました。
- ・リード詳細にコメント機能を追加しました。
- ・リード詳細に導入時期を追加しました。
 - ⇒ **リード機能の運用についてご確認ください。**
 - ⇒ **リードマスタテーブルにカラムが追加されているためカスタマイズやViewCreator利用をされている場合などご注意ください。**
- ・リード詳細のキャンペーン情報明細部分のアクション登録ボタンの位置を左側に変更しました。
- ・リード案件作成ダイアログの説明文を変更しました。
- ・リードに紐づくキャンペーンを同一キャンペーンでも複数登録できるように変更しました。
 - ⇒ **リード機能の運用についてご確認ください。(前バージョンでは同一キャンペーンは上書き)**
 - ⇒ **リードキャンペーンテーブルの見直しをしているためカスタマイズやViewCreator利用をされている場合などご注意ください。**

バージョンアップの影響確認

④ パーソン

- ・ パーソン詳細画面にパーソンに紐づく全ての名刺画像、名刺情報を表示するように変更しました。
(名前、名前カナ、名刺会社、組織、役職、郵便番号、住所、メールアドレス、電話番号1、電話番号2、名刺交換日、名刺交換者)
⇒ **名刺テーブルにカラムが追加を追加しているためカスタマイズやViewCreator利用をされている場合などご注意ください。**
- ・ パーソン詳細画面に名刺情報の編集機能を追加しました。(名刺更新ダイアログを追加しました)
- ・ パーソン詳細画面に名刺情報をパーソン情報に反映する機能を追加しました。
- ・ パーソン登録/更新ダイアログから名刺画像、名刺交換情報を削除しました。

⑤ 取引先

- ・ 取引先詳細にコメント機能を追加しました。

⑥ 案件

- ・ 案件の非公開機能の情報参照できる共有グループ設定で、指定できる対象に以下を追加しました。
 - ・ 会社／組織
 - ・ パブリックグループ⇒ **案件共有グループテーブルにカラムを追加しているためカスタマイズやViewCreator利用をされている場合などご注意ください。**
⇒ **非公開機能を利用する場合は、運用ルールとロール設定をご確認下さい。**

⑦ 活動

- ・ 活動予定登録ダイアログに一時保存機能を追加しました。
- ・ 活動実績登録ダイアログに一時保存機能を追加しました。
- ・ 活動の非公開機能の情報参照できる共有グループ設定で、指定できる対象に以下を追加しました。
 - ・ 会社／組織
 - ・ パブリックグループ⇒ **活動共有グループテーブルにカラムを追加しているためカスタマイズやViewCreator利用をされている場合などご注意ください。**
⇒ **非公開機能を利用する場合は、運用ルールとロール設定をご確認下さい。**

バージョンアップの影響確認

⑧ 集計帳票

- ・集計帳票出力画面の検索条件「対象期間」と「帳票カテゴリ／帳票」の項目表示箇所を変更します。
 - ・キャンペーン別集計帳票
 - ・案件別集計帳票
 - ・商品別集計帳票
 - ・活動別集計帳票
- ・以下の検索処理のパフォーマンスを改善します。
 - ・案件別集計帳票
 - ・商品別集計帳票

⑨ インポート・エクスポート

- ・機能変更は御座いません。

⑩ API

- ・機能変更は御座いません。（制限事項：共有グループ設定の会社/組織、パブリックグループには807時点では非対応）

⑪ 外部連携

- ・Sansan名刺情報/名刺画像を取得してパーソン情報/名刺情報/名刺画像への取り込む機能を追加しました。
 - ・ジョブネットとジョブに「【for Sales】Sansan名刺情報登録」を追加しました。
- ⇒テナント管理のジョブ・ジョブネット管理画面から日次や時間で実行するなどの設定をお願い致します。
※標準では1時間に1回実行されます。実行トリガーを有効にしています。

⑫ WEBモバイル画面

- ・WEBモバイル画面にアクセスするためのスマートフォン版メニュー(グローバルナビ、サイトマップ)を追加しました。
- ・活動一覧、活動詳細、活動登録、活動更新画面を追加しました。
- ・案件一覧、案件詳細画面を追加しました。
- ・取引先一覧、取引先詳細画面を追加しました。
- ・パーソン一覧、パーソン詳細、パーソン登録画面を追加しました。
- ・通知一覧を追加しました。

⑬ 取引先/案件担当者一括変更画面

- ・取引先/案件の担当者を一括変更できる画面を新規で追加しました。
- ⇒一括変更対象として選択できる取引先/案件をデフォルトで50件としています。システムパラメータ設定と運用ルールをご確認下さい。

⑭ その他

- ・サーバ要件からPostgreSQL 10を削除しました。
- ・クライアント要件からInternet Explorer 11を削除しました。
- ・モバイルアプリバージョンは以下のように対応OSが変更されます。
 - ・iOS14、15、16 → iOS15、16

intra-mart DPS

株式会社NTTデータイントラマート

〒107-0052 東京都港区赤坂4-15-1 赤坂ガーデンシティ5階

TEL : 03-5549-2821 Mail : dps-info@intra-mart.jp